

FORMATION : LES CONTRATS DE VENTE ET D'ACHAT INTERNATIONAUX

OBJECTIFS

- Appréhender les modalités, obligations et clauses d'un contrat de vente et d'achat à l'international

DUREE

- 1 JOUR – 7 heures

PUBLIC CONCERNE

- Responsable et personnel export/import
- Responsable et personnel service ADV
- Responsable et personnel finance, comptabilité
- Responsable et personnel transports internationaux
- Responsable achats/sourcing

MOYENS PEDAGOGIQUES

- Vidéo projecteurs
- Support de cours
- Cas pratiques
- Evaluation des connaissances

CONTENU

- Notions de contrat de vente et d'achat internationaux, détermination de la loi du droit ainsi que la juridiction applicable
- Droit civil et commercial par rapport à la Common Law
- Conditions générales de vente/d'achat, clauses usuelles d'un contrat de vente internationale
- Convention de Vienne sur la vente internationale de biens (Nations Unies)
- Principaux types de contrats
- .Clauses principales d'un contrat de vente et d'achat
- .Principaux modes de résolution du conflit : Litiges, arbitrage, médiation
- .Etudes de cas